

CALENDARIO FORMACIONES ONLINE

10/02/2021 16:00h.	Perfiles característicos de clientes audióprotésicos.
¿Cómo se comportan los distintos perfiles de clientes ante la pérdida de audición? Descubre los consejos de actuación ante cada uno de ellos y pon en práctica las distintas técnicas de cierre para cada uno de ellos.	
https://go.teamviewer.com/v15/es/m38948396	
10/03/2021 16:00h.	Visita efectiva en el gabinete de audiolología.
¿Nueva visita? ¡Nueva oportunidad! Saca el máximo partido a cada nueva visita y multiplica tus oportunidades de venta.	
https://go.teamviewer.com/v15/es/m50409855	
07/04/2021 16:00h.	Identifica la mejor solución a cada pérdida auditiva.
Selecciona de manera individualizada la prótesis, el molde y la ventilación para cada usuario proporcionándole una perfecta adaptación.	
https://go.teamviewer.com/v15/es/m45847617	
12/05/2021 16:00h.	Presentación nueva gama de producto Interton GN.
Conoce en exclusiva las últimas novedades y avances tecnológicos de la nueva gama de producto.	
https://go.teamviewer.com/v15/es/m06260649	
09/06/2021 16:00h.	Nuevo software de adaptación Interton GN.
Saca el máximo partido a las herramientas que te proporciona el nuevo e intuitivo software de adaptación.	
https://go.teamviewer.com/v15/es/m90964980	
15/09/2021 16:00h.	Entrega y mantenimiento de los audífonos.
Un buen mantenimiento de los audífonos es clave para evitar problemas futuros, prolongar la vida útil de los audífonos y evitar reparaciones innecesarias.	
https://go.teamviewer.com/v15/es/m85378625	
20/10/2021 16:00h.	Seguimiento y fidelización de los pacientes audióprotésicos.
Fideliza a tus ya clientes con revisiones periódicas y abre la puerta a la renovación de las prótesis con nuevas estrategias y herramientas de fidelización.	
https://go.teamviewer.com/v15/es/m91917309	
17/11/2021 16:00h.	Resolución de quejas en el proceso de adaptación.
Identifica las distintas quejas que pueden darse a lo largo del proceso de adaptación y aplica la solución más acertada para cada caso.	
https://go.teamviewer.com/v15/es/m16303413	